

# Kommunikation im Aussendienst

## Beschreibung:

Sie werden einen Tag lang begleitet durch einen Verkaufcoach. Er erlebt Sie vor dem Kunden, in Verhandlungen, beim Verkaufsgespräch und erstellt Ihr Stärken-/Schwächenprofil. Es werden nach der KAYZEN Methode nach jeder Beobachtungssituation Anker gesetzt und Verbesserungen unmittelbar eingeleitet. Ein persönlicher schriftlicher Bericht zu Ihren Händen wird verfasst. Tipps, Tricks und neue Methoden im 1:1.

## Ihr Nutzen:

Sie erhalten offenes und konstruktives Feedback direkt in der Praxis. Keine Verfälschungen durch Theorie. Sie können Ihre Fertigkeiten zielgerichtet weiter entwickeln. Sie gewinnen an Sicherheit, treten noch professioneller auf und werden spürbar besser. Das 1:1 Coaching ohne Zuschauer bietet hocheffiziente Lernmöglichkeiten kompakt und direkt.

## Aufbau & Inhalt:

- KAYZEN
- Coaching
- GROW-Methode
- Kontinuierliche Verbesserung
- Motivation
- Feedback

## Termine 2017:

Nach Absprache

## Abschluss:

Zertifikat „Kommunikation im Aussendienst“ nach erfolgreichem Bestehen des Coaching-Tages

## Dauer:

1 Tag 1:1 Coaching

## Anzahl:

Max. 2 Teilnehmer

## Ort:

Vor Ort mit Ihnen

## Zulassung:

Mitarbeiter mit Kundenkontakt

## Seminargebühren:

Fr. 2'150.- (inkl. Unterlagen, Lunch, Coachingbericht, Massnahmenplan)

## Coach

Jürg Baumgartner



CONSULANT

**SWISS-KMU-ACADEMY**

**ANMELDUNG** TEL 055/619 62 18 INFO@CONSULANT.CH